

Innovatsiooniküpsuse tasemed (Funding Readiness Level – FRL), autor: KTH Rootsi
(<https://kthinnovationreadinesslevel.com/wp-content/uploads/sites/9/2018/10/Funding-readiness-level.pdf>)

9	Tagatud rahastus vähemalt 6-12 kuu pikkuseks tegevuseks vastavalt kehtivale äriplaani/tegevuskavale – raha on pangakontol või prognoositav korduv tulu; Täielikult juurutatud finantsjärelevalve ja raamatupidamise süsteem jooksva finantsseisu pidevaks kontrolliks ja tulevaste rahastamisvajaduste heaks prognoosimiseks
8	Konkreetsed arutelud (kokkulepete tasemel) ühe või mitme välise rahastamisallikaga, kes on selgelt huvitatud; Kõik välisrahastuse jaoks vajalikud abimaterjalid (finants-, äriplaan jne); Korrektelt asutatud juriidiline isik, mille omandistruktuur on planeeritud rahastamisallikale sobiv (mitte killustatud või olulised osad, mis kuuluvad mitteaktiivsetele/panust mitteandvatele isikutele); Kõik peamised juriidilised, intellektuaalomandi õiguste, finants- ja tegevusdokumendid ja lepingud on kogutud ja kättesaadavad väliseks läbivaatamiseks (nõuetekohane hoolsus)
7	Arutelud võimalike välise rahastamisallikatega kindlaksmääratud pakkumise ümber (kui palju raha, mille eest, tingimused, hindamine jne); Rahastamise esitlus (Pitching) on valmis, proovitud ja testitud ning äriplaan (või samaväärne) koos finantsprognooside, vahe-eesmärkide plaani jms.; Põhilised raamatupidamissüsteemid ja dokumentatsioon finantsjäretegevuseks
6	Rahastamise uuendatud/täiustatud esitlus on asjakohase vaatajaskonna peal testitud; 3-5-aastane PnL (kasum/kahjum) eelarve ja rahavoog ettevõtte/projekti jaoks tabelivormingus, mis selgitab lähi- ja keskpika perioodi rahastamisvajadust
5	Rahastamise esitlus (nt investori esituse formaat), mis on välja töötatud ja asjakohase vaatajaskonna peal testitud; Esialgne PnL (kasum/kahjum) eelarve ja rahavoog järgmiseks 12 kuuks arvutustabeli vormingus; Otsustatud rahastamisstrateegia ja rahastamisallikate üle, et jõuda elujõulise ärimudelini – lähtudes erinevate strateegiate plussidest/miinustest; Ülevaade välisrahastamise (eriti omakapitali) nõuetest ja tagajärgedest ärimudelile, kontrollile ja omandile.
4	Idee ärilise potentsiaali kontrollimiseks on välja töötatud plaan (nt 3-12 kuud, sh hüpoteesid, mida kontrollida, eesmärgid, tegevused, ajakava, rahastamisvajadus); Tuvastatud asjakohased rahastamisallikad; Tagatud piisav rahastamine idee testimise kava (kas toode, teenus või süsteem vastab määrusele, nõudele, spetsifikatsioonile, kehtestatud tingimustele) olulise osa elluviimiseks.
3	Tagatud piisav rahastamine esmasteks teostatavustoiminguteks (nt 1–6 kuud); Teadlikkus erinevatest rahastamisliikidest (omavahendid, annetused, omakapital (osakud), klientidelt jne) ja nende tüüpilistest plussidest/miinustest.
2	Esialgset tegevused ja kulud potentsiaali/teostatavuse kontrollimiseks, kui idee on kirjeldatud (nt 1-6 kuud). Esialgsete verstapostide jaoks (nt 1–6 kuud) on olemas põhiplaan rahastamisvõimalustega
1	Vähene või puudub igasugune ülevaade asjakohastest tegevustest ja kuludest, et kontrollida idee potentsiaali/teostatavust Väike ülevaade erinevatest rahastamisvõimalustest ja rahastamise tüüpidest.